

# ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΠΡΩΤΟ

### Η ΑΝΑΓΚΑΙΟΤΗΤΑ ΤΗΣ ΕΡΕΥΝΑΣ ΑΓΟΡΑΣ

1.1	Εισαγωγή	13
1.2	Η έννοια του marketing στη νέα οικονομία	14
1.3	Κατανόηση του ανταγωνιστικού περιβάλλοντος	15
1.4	Ανάπτυξη και εφαρμογή των εμπορικών στρατηγικών	16
1.5	Αξιολόγηση της αποτελεσματικότητας των σχεδίων marketing	17
1.6	Ο ρόλος της έρευνας marketing στο στρατηγικό προγραμματισμό και τη λήψη αποφάσεων	18
1.7	Τοποθέτηση του προϊόντος στην αγορά	19
1.8	Επικοινωνία Marketing	20
1.9	Θέματα προσωπικού των επιχειρήσεων	21



## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΔΕΥΤΕΡΟ

### ΟΡΙΣΜΟΙ & ΣΤΟΧΟΙ ΤΗΣ ΕΡΕΥΝΑΣ ΑΓΟΡΑΣ

2.1 Ορισμοί της έρευνας	25
2.2 Στόχοι της έρευνας αγοράς	29
2.3 Οι επιχειρηματικές τάσεις στη νέα χιλιετία	38

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΤΡΙΤΟ

### ΠΡΩΤΟΓΕΝΗΣ ΕΡΕΥΝΑ

3.1 Κριτήρια επιλογής διεξαγωγής πρωτογενούς έρευνας	41
3.2 Κυριότεροι τύποι ερευνών	42
3.3 Τα βήματα του ερευνητικού έργου	43
3.3.1 Ορισμός στόχων	44
3.3.2 Επιλογή του δείγματος	45
3.3.2.1 Στρωματοποιημένη Δειγματοληψία	47
3.3.2.2 Δειγματοληψία ποσοτώσεων (quota sampling)	48
3.3.2.3 Αποφυγή μεροληπτικού δείγματος	49

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΤΕΤΑΡΤΟ

### ΠΟΣΟΤΙΚΗ ΕΡΕΥΝΑ

4.1 Εισαγωγή	53
4.2 Τυπικοί στόχοι και ερωτήσεις της ποσοτικής έρευνας	55
4.3 Μέθοδοι ποσοτικής έρευνας	56
4.4 Πλεονεκτήματα και μειονεκτήματα μεθόδων ποσοτικής έρευνας	56
4.4.1 Προσωπικές συνεντεύξεις	57
4.4.2 Τηλεφωνικές έρευνες	58
4.4.3 Ταχυδρομικές έρευνες	60

4.4.4 Άμεσες έρευνες μέσω υπολογιστή . . . . .	61
4.4.5 Έρευνες μέσω ηλεκτρονικού ταχυδρομείου (E-mail) . . . . .	63
4.4.6 Έρευνες μέσω internet/Intranet (Web surveys- Ηλεκτρονικές έρευνες) . . . . .	65
4.4.7 Σάρωση ερωτηματολογίων . . . . .	72

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΠΕΜΠΤΟ

### ΠΟΙΟΤΙΚΗ ΕΡΕΥΝΑ

5.1 Εισαγωγή . . . . .	73
5.2 Μέθοδοι ποιοτικής έρευνας . . . . .	74
5.2.1 Ομάδες συζήτησης [focus groups] . . . . .	76
5.2.2 Ατομικές συνεντεύξεις σε βάθος (Depth Interview) . . . . .	84
5.2.3 Κριτική των μεθόδων “Ομάδων εστίασης” (Focus Group) και “Συνεντεύξεων βάθους” (Depth Interview) . . . . .	88
5.2.4 Παρατήρηση . . . . .	88
5.2.5 Έρευνα με τη μέθοδο “μυστικών επισκέψεων” (mystery shopping) . . . . .	89
5.2.6 Ο ρόλος της έρευνας αγοράς, της ικανοποίησης πελατών και των μυστικών επισκέψεων στη διατήρηση ενός υψηλού επιπέδου υπηρεσιών . . . . .	92
5.2.7 Πρόταση μελέτης περίπτωσης ανωνύμων-μυστικών επισκέψεων στον τραπεζικό τομέα . . . . .	94

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΕΚΤΟ

### ΣΧΕΔΙΑΣΜΟΣ ΕΡΩΤΗΜΑΤΟΛΟΓΙΟΥ

6.1 Γενικές Αρχές . . . . .	97
6.2 Τύποι ερωτήσεων . . . . .	99

6.3	Σειρά επιλογής ερωτήσεων και απαντήσεων	101
6.4	Στοιχεία που δημιουργούν θετικές εντυπώσεις για το ερωτηματολόγιο	104
6.5	Δοκιμή του ερωτηματολογίου	114

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΕΒΔΟΜΟ

### ΔΕΥΤΕΡΟΓΕΝΗΣ ΕΡΕΥΝΑ

7.1	Εισαγωγή	115
7.2	Πλεονεκτήματα δευτερογενών στοιχείων	117

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΟΓΔΩΟ

### ΒΑΣΙΚΕΣ ΕΝΝΟΙΕΣ ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΗΣ ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑΣ ΤΩΝ ΔΕΔΟΜΕΝΩΝ

8.1	Μεταβλητές	129
8.2	Περιγραφική στατιστική (Frequencies & descriptive statistics)	130
8.2.1	Στατιστικοί πίνακες	130
8.2.2	Γραφικές παραστάσεις	132
8.2.3	Στατιστικά μέτρα	133
8.3	Περιγραφική στατιστική με το SPSS	136
8.4	Περιγραφική (Descriptives)	140
8.5	Γραφικές παραστάσεις	142

## ΚΕΦΑΛΑΙΟ ΕΝΑΤΟ

### ΑΝΑΛΥΣΗ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ - ΣΥΝΤΑΞΗ ΕΡΕΥΝΗΤΙΚΗΣ ΕΚΘΕΣΗΣ

9.1	Εισαγωγή	149
-----	----------	-----

9.2	Ανάλυση προβλήματος . . . . .	150
9.3	Στάδια συγγραφής ερευνών και ανάλυσης αποτελεσμάτων . . . .	156
9.4	Σύνταξη έκθεσης . . . . .	160
9.4.1	Συνοδευτικά μέρη . . . . .	161
9.4.2	Περίληψη . . . . .	161
9.4.3	Κείμενο της αναφοράς . . . . .	162
9.4.4	Εισαγωγή . . . . .	163
9.4.5	Γενικό θεωρητικό πλαίσιο . . . . .	165
9.4.6	Συμπεράσματα και προτάσεις . . . . .	166
9.4.7	Αναφορές . . . . .	167
9.5	Συμπληρωματικά μέρη . . . . .	167
9.5.1	Παράρτημα . . . . .	167
9.5.2	Πίνακες . . . . .	168
9.5.3	Γραμμικά διαγράμματα επιφάνειας . . . . .	169
9.5.4	Σχεδιαγράμματα με στήλες . . . . .	170
9.5.5	Διαγράμματα- “πίτες” . . . . .	170
9.5.6	Χάρτες . . . . .	171
9.5.7	Διαχωριστικό τίτλου και σελίδα τίτλου . . . . .	171
9.5.8	Πίνακες Περιεχομένων . . . . .	171
9.5.9	Η καταχώρηση βιβλιογραφικών αναφορών μέσα στο κείμενο-Το σύστημα Harvard . . . . .	172
	ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ (Υποδείγματα ερωτηματολογίων) . . . . .	177
	Υπόδειγμα 1: Ερωτηματολόγιο για ικανοποίηση πελατών από την “ΑΛΦΑ” αεροπορική εταιρεία . . . . .	179
	Υπόδειγμα 2: Μοντέλο SERVQUAL . . . . .	191
	Υπόδειγμα 3: Μοντέλο SERVPERF . . . . .	201
	Υπόδειγμα 4: Μοντέλο MUSA . . . . .	205
	ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ . . . . .	211